

## **Taller**

### **"Emprende en Turismo: Monta tu propia Posada o negocio turístico" y aprende a hacer Tu Plan de Negocios**



**MODALIDAD 100% VIRTUAL**

**Contacto: Francisco Velandia**

**Correo: [tuposada@gmail.com](mailto:tuposada@gmail.com)**

### **Certificado y Material de Apoyo Digital**

Todo proyecto valioso requiere planificación. La planificación y el desarrollo del plan de negocios le ayudarán a diseñar un plan de acción para su nueva empresa. Si no sabe lo que está haciendo, acabará en el camino errado. El plan de negocio es un documento escrito que define con claridad los objetivos de un negocio y describe los métodos que se van a emplear para alcanzar los objetivos. Sirve como el mapa con el que se guía su compañía.

Este taller está diseñado para ofrecerle información importante y al final permitirle comprobar lo que ha aprendido.

## **Aprenderás con nosotros a:**

- Hacer un inventario de tus necesidades. Decidir si tu posada se ubicará en una casa de tu propiedad o si comprarás una. Sabrás encontrar una ubicación que sea atractiva para los huéspedes.
- Elaborar un presupuesto. Sabrás a través de otros dueños de posadas si pueden ayudarte a determinar cuánto necesitarás para restaurar el lugar, amoblar las áreas comunes, los dormitorios, y otras áreas en caso de ser necesario. Debes tener en cuenta también el costo del mobiliario, electrodomésticos, entre otros.
- Si no cuentas con el capital suficiente, podrás solicitar un crédito turístico en el banco de tu preferencia. En caso de un crédito para transformar tu casa en una posada o construir una, debes tener tus papeles de propiedad en regla, no tener deudas con la municipalidad, ni con ningún otro ente; lo cual es indispensable para solicitar un cambio de la razón social de tu propiedad, bien sea urbana o rural.
- Realizar los Trámites en el Registro Turístico Nacional para poder operar la posada. Así como todos los requisitos que regirán para la operatividad e inscripción, siendo estos establecidos por las Oficinas de Turismo de su localidad, (Oficina Municipal de Turismo, Dirección de Turismo y Fondos de Turismo).
- Saber que personal contratar, de acuerdo a la capacidad e instalaciones de la posada, para garantizar a los usuarios la comodidad deseada, así como la seguridad de las personas y sus bienes. Deben ser personas especializadas en el área.
- Integrar el proyecto en la comunidad que lo va a acoger. Es recomendable vincularlo a intereses propios de la localidad donde se instale y que la población local se vea beneficiada.
- Mejorar la rentabilidad de la posada, ofreciendo un alojamiento de calidad y realizar una adecuada promoción.

## Información complementaria:

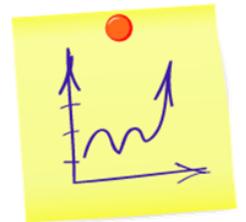
### ¿Quién Dictara el Taller?



Francisco Velandia  
**Innovador**  
[TuPosada.com](http://Tuposada.com)

“Confieso que no fueron conquistables tales retos, a corto plazo. Para ello, tuve que valerme de los diversos ingenios que se suscitaron, con herramientas capaces de subyugar de forma procedimental tales desafíos; como por ejemplo: La constancia y esperanza que se difuminaba en lo que consideraba el futuro; y que ahora ya es un hecho”.

Apasionado del Turismo desde que nací, seré su facilitador y guía en el taller **Taller "Emprende en Turismo: Monta tu propia Posada o negocio turístico" y aprende a hacer Tu Plan de Negocios**



El compromiso personal de *Tuposada.com: tu destino perfecto*, bajo la dirección de su creador: **Francisco Velandia**

Haciendo anamnesis de las épocas pretéritas, en especial del año 2002; viene a mi mente, el hito, donde tratando de recorrer las sabanas venezolanas, experimenté lo complejo de conocer, a mi propio país. Mi mente se oscurecía por las siguientes interrogantes: ¿Qué hay que ver en Venezuela? ¿Y cómo llegaré ahí?, ¿Qué hay para hacer?, ¿Dónde me podré alojar?, ¿Cuánto tendré que pagar?, entre otras dudas que se mezclaban entre la emoción y la incertidumbre.

Mis inquietudes fueron el preludio, para gestar, lo que yo llamo: *el día de la inspiración*. Y como compromiso con mis orígenes y conmigo mismo, lo que un día, se constituyó como un sueño inspirador, hoy ya transcurrido doce (14) años es un logro. Que a pesar de los sin sabores del devenir histórico de mi país, he sido un heraldo, que he buscado desde las TIC's, abrir el horizonte turístico, bajo la clave "Todos Ganan". Ser un creador o innovador turístico, no me hace ser un agente distinto, solo me hace ser un ente entre los entes, para juntos crecer y dar a conocer, que si es posible construir los pilares del turismo.

De profesión Licenciado en Educación Mención Matemáticas y Física (UCAB), TSU en Informática (UBA), y Magíster en Administración y Negocios (MBA), Coach, Conferencista y Mentor.

**Esta planilla es considerada como confirmación de asistencia y garantiza su inscripción en el evento.**

**Forma de pago: 40000 BSF**

Depósito bancario o Transferencia bancaria a nombre de:

**Beneficiario: Francisco Velandia**  
**Cedula: 13.728.235**

Banco Banesco- Corriente / N° de Cuenta: 0134-0351-16-3513072820  
Banco Bicentenario - Corriente / N° de Cuenta: 0175-0520-33-0071859809  
Banco Venezuela - Ahorros / N° de Cuenta: 01020258280100024507  
Banco Fondo Común BFC - Corriente / N° de Cuenta: 0151-0065-61-1000189554  
Banco Banco Mercantil - Corriente / N° de Cuenta: 0105-0014-16-1014666503  
Banco BOD - Ahorros / N° de Cuenta: 0116-0269-02-0208207880

**Para Reportar el pago:**

Notifique el pago con copia del depósito o de la transferencia a [tuposada@gmail.com](mailto:tuposada@gmail.com)